ОТЧЁТ КЛИЕНТУ ЗА 20 МИНУТ ВМЕСТО 3 ЧАСОВ

Международное digital-агентство полного цикла: performance- и медийная реклама, медиапланирование и отчётность для крупных брендов. Офисы в Москве, Минске, Алматы, Ташкенте и Таллине.

ОТРАСЛЬ
Интернет-реклама и маркетинг

ИСТОЧНИКИ
Яндекс Директ, VK Реклама, Telegram Ads, Метрика

ОБЪЁМ
Около 240 отчётов клиентам в месяц

ОТДЕЛ
Клиентский отдел

ЗАДАЧА КЛИЕНТА

Каждую неделю и каждый месяц аккаунт-менеджер выгружал статистику из рекламных кабинетов и Метрики, сводил её в одну таблицу, сравнивал план и факт, строил графики и писал выводы для клиента.

ЧТО ДЕЛАЕТ ИИ ВМЕСТО СОТРУДНИКА

- Сводит выгрузки кабинетов и Метрики, приводит показатели к единым названиям.
- Считает план-факт и отклонения по каналам.
- Строит графики в шаблоне агентства.
- Пишет черновик выводов с причинами отклонений и предложениями.

Аккаунт-менеджер проверяет выводы и отправляет отчёт клиенту.

СТОИМОСТЬ ФУНКЦИИ
246 000 ₽

ВНЕДРЕНИЕ
3 недели

Аккаунт-менеджер · один отчёт

до — замер на обследовании

ОПЕРАЦИЯ	ДО	С ФУНКЦИЕЙ
Выгрузка и сведение статистики	1 ч	2 мин
План-факт и отклонения	40 мин	3 мин
Графики и оформление	45 мин	5 мин
Выводы для клиента	35 мин	10 мин
Итого на один отчёт **в 9 раз быстрее**	**3 ч**	**20 мин**

ЭФФЕКТ НА ОДНОГО СОТРУДНИКА В МЕСЯЦ

24 отчётов × (180 – 20) мин = **64 ч** высвобождается

Час работы: 96 000 ₽ ÷ 168 ч = 571 ₽; с коэффициентом 1,5 — 857 ₽

64 ч × 571 ₽ = 36 544 ₽; × 1,5 = **54 816 ₽**

по зарплате 36 544 ₽ · с взносами и расходами работодателя **54 816 ₽**

ПОТЕНЦИАЛ ДЛЯ КОМПАНИИ В МЕСЯЦ

Отчётов клиентам в месяц: 240 × 160 мин = **640 ч** ≈ 3,8 ставки

640 ч × 857 ₽ **548 480 ₽**

Эффект можно использовать двумя способами: сократить число сотрудников в функции или поручить тем же людям больше полезных задач, чтобы компания росла без новых наймов.

Стоимость проекта целиком — конфиденциально (NDA). Указана стоимость функции.

КАК ЭТО ВЫГЛЯДИТ В ПЛАТФОРМЕ ЭВРИКА AI

Раздел «Отчёты клиентам»: план-факт, графики, выводы

ЭВРИКА AI

+ Новый чат

- Чаты
- Мозг компании
- Агенты
- Файлы

РАЗДЕЛЫ

- Медиапланы
- Отчёты клиентам
- Брифы
- Клиенты

Сервер компании
Названия, ИНН и цены обезличиваются до отправки в модель

АМ **Аккаунт-менеджер**
Клиентский отдел

Разделы / Отчёты клиентам / **Сеть клиник · октябрь**

Защищённый режим | Модель: Авто

Отчёт клиенту · сеть клиник · октябрь

На проверке у аккаунт-менеджера

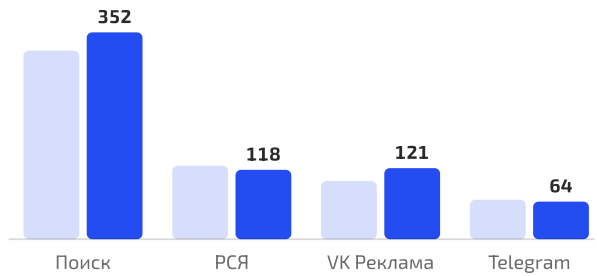
Комментарии | Отчёт в PDF

Яндекс Директ, VK Реклама, Telegram Ads, Метрика · выгрузки на 01.11

1

1 018 400 ₽	655	1 555 ₽	+7 %
расход · план 1 050 000	заявок · план 612	за заявку · план 1 716	заявок к плану

Заявки по каналам



2

Выводы для клиента — черновик

1. Заявок на 7 % больше плана при расходе на 3 % ниже.

2. VK Реклама дала 121 заявку вместо 99: лучше всего сработали объявления «Запись к терапевту».

3. РСЯ ниже плана на 6 %: выросла цена клика в тематике. Предлагаем перенести 50 000 ₽ в поиск.

План и факт

КАНАЛ	БЮДЖЕТ, ₽	РАСХОД, ₽	ПЛАН ЗАЯВОК	ФАКТ	ЗАЯВКА, ₽
Поиск	520 000	503 900	321	352	1 432
РСЯ	230 000	226 300	125	118	1 918
VK Реклама	180 000	176 600	99	121	1 460
Telegram Ads	120 000	111 600	67	64	1 744

Чат раздела — октябрь

Собери октябрьский отчёт для клиники в нашем шаблоне.

ZIP **Выгрузки октябрь.zip**
4 файла CSV

Свёл выгрузки рекламных кабинетов и Метрики. Заявок 655 при плане 612, заявка стоит 1 555 ₽ вместо 1 716 ₽.

Построил графики и написал три вывода — проверьте формулировки перед отправкой клиенту.

3

PDF **Отчёт · клиники · октябрь.pdf**
9 слайдов

Готово за 2 минуты

Напишите задачу или прикрепите файлы

данные обезличиваются

1 План и факт за месяц 2 Черновик выводов 3 Отчёт в шаблоне агентства